

「事業者様向け」に大手百貨店の現役バイヤーを講師に招き、売上アップをテーマにしたセミナーを開催します!!
また、本年11月に開催される「木曽三川流域 個別商談会2025」などの商談会に関する情報もご提供します。

開催日 2025年9月19日(金)

時 間	14:00～15:45		
内 容	第1部 14:00～15:00 「バイヤーの視点から見る、商談会で目を引く商品や営業活動とは」 講師:株式会社三越伊勢丹 三越銀座店 計画担当(食品)マネージャー 小泉 雅昭 氏  1997年に株式会社伊勢丹に入社。お酒・和洋菓子・ギフト・生鮮3品・惣菜・輸入食品・薬品・食品催事・レストランバイヤーを担当後、2022年に銀座三越の現職(和洋総菜・催事・パン・ギフト担当)に至る。 ・過去のセミナー実績 東京都の食品事業者対象「現役バイヤーから見た『売れる商品・求められている商品』とは」 富士山・アルプス アライアンスの取引先対象「バイヤーのニーズを学ぶ 商談会対策セミナー」		
	第2部 15:05～15:35 「商談会を活用した販路開拓について」 講師:リッキービジネスソリューション株式会社 地域活性化応援部 マネージャー 高見 圭代 氏  岐阜県大垣市出身。2017年リッキービジネスソリューション株式会社に入社。全国の地方銀行と連携した商談会運営や、地方自治体との連携事業にて、食のビジネスマッチングに従事。食品バイヤーに対して、提案型の商談マッチングを行い、食品メーカーの商談支援を担当し、近年は出展者セミナーにて多数登壇。		
	第3部 15:35～15:45 「木曽三川流域 個別商談会2025」のご案内 大垣共立銀行 法人営業部 担当者		
開 催 方 法	オンライン(Zoom)		
定 員	100名(先着順)	参 加 費	無 料
申 込 方 法	専用ページからお申し込みください https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN_PfMeyqfgQPGtetRQi_Mvww		
申 込 期 限	2025年9月17日(水) 定員となり次第、締め切ります		
セミナーへの参加方法	お申し込みいただいた方には、事前に案内メールを送信しますので、当日までに視聴環境の確認などを行ってください		



・申込時にご入力いただいた個人情報などは、本セミナーの受講管理および今後のセミナーなどのご案内にのみ使用します